

新分野進出事業のIT化支援セミナー  
～地元の販路と顧客の開拓、ITを活用した売り込み戦略～

岩手県建設業協会では、岩手県と共催で標記セミナーを開催いたします。

本セミナーは、新分野進出した企業や進出を考えている企業等に対し、ITを活用した販売促進に関するノウハウや新分野進出企業等の抱えるもっとも大きな課題である販路開拓および顧客獲得のITを活用した売り込み戦略を解説いたします。

参加の申込みにつきましては、別紙申込書に必要事項をご記入いただきFAXにて送付お願いいたします。

建設業本体のIT化の参考にもなりますので、ぜひこの機会にご参加いただきますようご案内いたします。

1 日 程・場 所

平成29年9月12日(火) 13:00～16:00  
アイーナ いわて県民情報交流センター7階 **703**

2 対 象

- (1) 対象企業 県内に本店を置く建設業許可をもつ企業、個人等。  
新分野進出した企業、進出を考えている企業等。  
(2) 定員 30名

3 講 師

講師 デイジー・デジタル・デザイン 笹平 拓

4 内 容

- ① ITを活用したマーケティング  
(ホームページ活用のメリット・デメリット、売り込み方)  
② 地域の顧客囲い込み(地域顧客確保の方法、広報の手法)  
③ 労働力(人材)確保  
④ 事例紹介、取り組み方法解説

5 主催者等

岩手県、一般社団法人岩手県建設業協会、一般社団法人岩手県建設産業団体連合会

6 受講費用

1,000円(1名につき)

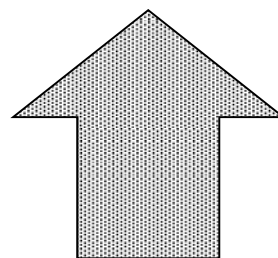
7 問い合わせ先

岩手県建設業協会経営支援センター

TEL019-653-6111 FAX019-653-6113

HP <http://www.iwaken.or.jp/keieishien/main.html>

# 参加申込書



新分野進出事業のIT化支援セミナー  
～地元の販路と顧客の開拓、ITを活用した売り込み戦略～

FAX 019-653-6113

【日程】 9月12日(火) 13:00～16:00  
※無料個別相談 16:10～16:40

【会場】 アイーナ いわて県民情報交流センター7階 703

【会社名・連絡先】	
【氏名】	【役職名】
【氏名】	【役職名】
【個別相談】 どちらかに○をつけてください。 希望する ・ 希望しない ※時間調整させていただきます。	
【備考】	

お問い合わせ・参加申込み先 岩手県建設業協会 経営支援センター  
TEL019-653-6111 FAX019-653-6113